

Intapp DealCloud

Inteligência de relacionamento e crescimento estratégico para escritórios de advocacia



Benefícios do Intapp DealCloud

- Centralização de clientes, contatos e relacionamentos
- Inteligência sobre conexões estratégicas e oportunidades de negócio
- Gestão integrada de pipeline e desenvolvimento de negócios
- Marketing jurídico conectado a dados e resultados
- Localização rápida de experiências, especialistas e casos relevantes
- Dashboards e indicadores para tomada de decisão
- Recursos de inteligência artificial para maior produtividade
- Segurança, governança e conformidade regulatória

O crescimento sustentável de um escritório de advocacia depende cada vez mais da capacidade de transformar relacionamentos, conhecimento e informações de mercado em oportunidades de negócio. Nesse cenário, contar com ferramentas que organizem e conectem esses dados tornou-se essencial para impulsionar resultados e fortalecer o desenvolvimento estratégico das bancas.

É justamente essa proposta que o Intapp DealCloud oferece.

Mais do que um CRM tradicional, a plataforma foi desenvolvida especificamente para organizações de serviços profissionais, reunindo em um único ambiente informações sobre clientes, contatos, oportunidades, atividades de marketing, relacionamento e inteligência de negócios. O resultado é uma visão integrada que permite acompanhar de forma mais estratégica as interações, oportunidades e iniciativas de crescimento do escritório.

Relacionamentos mais inteligentes

Um dos principais diferenciais do DealCloud está na capacidade de centralizar e enriquecer informações sobre clientes e contatos. A plataforma utiliza captura automática de dados e recursos de inteligência artificial para manter perfis atualizados, identificar conexões relevantes e fornecer insights sobre relacionamentos existentes.

Com isso, equipes de desenvolvimento de negócios conseguem identificar oportunidades de aproximação, facilitar apresentações estratégicas e fortalecer relacionamentos de forma mais eficiente.



Mais do que um CRM tradicional, o Intapp DealCloud conecta relacionamentos, conhecimento e inteligência de mercado para impulsionar o crescimento estratégico dos escritórios de advocacia.

Gestão de oportunidades e desenvolvimento de negócios

A plataforma também oferece recursos para acompanhamento de oportunidades comerciais, gestão de pipeline e planejamento de crescimento. Dashboards interativos permitem visualizar o andamento de negociações, analisar tendências e acompanhar o desempenho das iniciativas de desenvolvimento de negócios.

Além disso, funcionalidades como análise de vitórias e perdas ajudam os escritórios a compreender quais estratégias geram melhores resultados, contribuindo para decisões mais assertivas.

Marketing jurídico integrado

O DealCloud também apoia equipes de marketing na gestão de campanhas, eventos e relacionamento com clientes. A plataforma centraliza informações, automatiza processos e oferece métricas que permitem avaliar o desempenho de iniciativas e identificar novas oportunidades de engajamento.

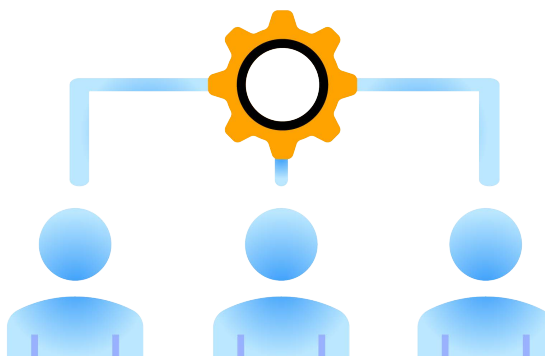
Essa integração entre marketing e desenvolvimento de negócios contribui para uma atuação mais alinhada e orientada por dados.

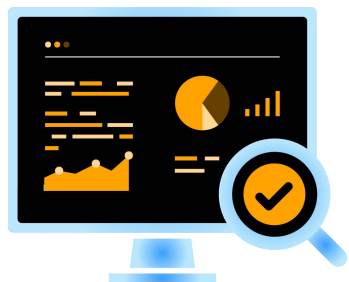


Conhecimento e experiência como ativos estratégicos

Outro ponto de destaque é a gestão da experiência do escritório. A solução permite organizar informações sobre casos, especialidades, profissionais e histórico de atuação, facilitando a identificação dos especialistas mais adequados para cada oportunidade.

Além de agilizar a elaboração de propostas e apresentações comerciais, essa abordagem fortalece a capacidade do escritório de demonstrar sua experiência e diferenciais de forma estruturada.





Inteligência centralizada para decisões mais estratégicas

Ao consolidar informações de diferentes áreas em uma única plataforma, o DealCloud cria uma visão ampla dos relacionamentos, oportunidades e resultados do escritório. Isso permite que lideranças tenham acesso a indicadores relevantes para apoiar decisões estratégicas, identificar tendências e direcionar investimentos de forma mais eficiente.

Com recursos de inteligência artificial, integração com plataformas corporativas, controles avançados de segurança e aderência às principais regulamentações de privacidade, o Intapp DealCloud se posiciona como uma solução completa para escritórios que desejam profissionalizar sua gestão de relacionamento e acelerar seu crescimento.

Implementação especializada com a Docwise

Como consultoria especializada em soluções para o mercado jurídico, a Docwise apoia escritórios na implementação e adoção do Intapp DealCloud, garantindo que a plataforma esteja alinhada às necessidades e objetivos estratégicos de cada organização.

Mais do que tecnologia, trata-se de criar uma base sólida para fortalecer relacionamentos, ampliar oportunidades e impulsionar o crescimento sustentável do escritório.

Leve mais inteligência para o desenvolvimento de negócios do seu escritório

A Docwise oferece o suporte completo ao Intapp DealCloud, ajudando sua equipe a centralizar relacionamentos, identificar oportunidades e transformar informações em resultados.

Relacionamentos também são ativos estratégicos.

Conheça como o Intapp DealCloud conecta informações, experiências e inteligência de mercado para apoiar o crescimento dos escritórios de advocacia.



Fale conosco e agende uma demonstração para conhecer a plataforma na prática.